

Pınar Su Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin 30.03.2018 tarihinde yapılan Olağan Genel Kurul toplantısında sorulan sorulara ilişkin olarak yapılan açıklamadır.

Soru: Yaklaşık 2011'den beri temettü dağıtılmadı. Zararın içeriği ve neden Şirketin zarar ettiği konusunda malumat talep ediyorum.

Cevap: Çok yoğun rekabetin olduğu bir sektördeyiz. Şirketin stratejisi sadece su ticareti ile devam etmek değil bir içecek şirketi haline gelip daha kârlı ürünlerle Şirketin vizyonunu geliştirmektir. Bu amaçla son 5 yıldır bir içecek şirketi olduk. Yeni kategoriler devreye girdi, bu çalışmaların etkisini önümüzdeki yıllarda göreceğiz. Bu amaçla yatırımımızı yaptık. Verimlilik artışları oldu. Özellikle 2017 ticari risklerin arttığı, istediğimiz fiyatları alamadığımız bir yıl oldu. Toparlanma sürecini 2018'de ve önümüzdeki yıllarda göreceğiz.

Bilançomuzu incerseniz lojistik giderlerinin oldukça fazla olduğunu İzmir'den İstanbul'a su taşımanın bizim karlılığımızı çok olumsuz etkilediğini görmüşsünüzdür. Bu zararın içinde tabi ki çok önemli bir amortisman giderimiz de var. Toplamda aslında Şirketin zararı kadar birikmiş amortismanı var. Enflasyonu düşünürseniz, reel olarak büyümemizi de yan yana getirirseniz önemli bir iyileşme var.

Soru: Şirket maliyetleri arttı mı?

Cevap: Maliyetlerde de önemli bir artış aslında var. Özellikle ham madde preform petrol türevi bir ürün hem döviz kurundan hem de petrol fiyatlarından oldukça etkileniyor. Kapak da aynı şekilde. Maliyetlerin arttığı bir gerçek yıllar itibarıyla fakat pazarda fiyatların aynı oranda artmamasının getirdiği bir rekabeti yaşıyor sektör. Bu nedenle pazarlama planlarıyla aktiviteleriyle bunu yeni kategorilerle dengelemeye çalışıyoruz. O nedenle aslında stratejimiz doğru. Sektörel bir durum söz konusu. Maliyetler artarken pazardaki fiyatların aynı oranda artmamasının bir etkisini yaşıyoruz.